

中国银行天津市分行2020年社会招聘职位信息及任职资格表

序号	岗位名称	招聘人数	主要职责	任职资格条件	工作地点
1	分行信息科技部 助理技术经理	5	1. 根据所分管工作领域的运营管理规范（硬件系统平台、应用开发、数据分析等），参与安全策略规划和实施，拟订运行实施方案； 2. 负责对分管工作领域（硬件系统平台、应用开发、数据分析等）的资源及运行状况进行日常技术分析，及时做好故障处理，风险防范和应急工作，提供必要的技术支持； 3. 负责分管领域（硬件系统平台、应用开发、数据分析等）的需求分析、方案设计、配置管理或模型设计、项目管理与实施，确保达到项目设计目标； 4. 负责分管领域（硬件系统平台、应用开发、数据分析等）与总行的对接，落实管理规范、推动相关项目的实施。	1. 全日制大学本科及以上学历，硕士研究生优先，计算机相关专业； 2. 符合下述条件之一： （1）具备5年及以上计算机工作经验，精通X86服务器及磁盘阵列的运维管理、故障诊断、性能调优等，熟悉Linux、主流中间件、数据库等运维管理，有较强的脚本开发能力，有大规模平台建设或云计算基础架构设计、运维经验者优先； （2）具备3年及以上数据分析工作经验，擅长大量数据处理、实时分析等算法设计、优化。精通数据分析、挖掘工具与方法，精通ORACLE数据库系统。熟练使用Hadoop、Python并具有项目实施经验； （3）具备3年及以上软件开发经验和熟练的开发能力，精通JAVA、ORACLE、Android等，在移动互联、安全控制、银行业务系统等重点领域有中型以上项目经验，具备良好的需求分析和方案设计能力，有金融业务背景者优先； 3. 年龄一般不超过35周岁； 4. 符合我行亲属回避的有关规定。	天津市
2	营业网点行长	2	1. 负责营业网点的营销服务工作，搭建网点营销队伍； 2. 负责日常客户营销管理，协助管辖分支行行长/副行长统筹规划客户营销服务，进行客户维护和拓展； 3. 根据管辖分支行行长/副行长授权，协助完成综合管理等方面的部分工作。	1. 全日制大学本科及以上学历； 2. 至少具有4年及以上相应领域专业工作经验； 3. 从业表现良好，3年内无违法违规或对违法违规经营和重大损失负有直接责任、管理责任或领导责任等情形； 4. 具有与岗位要求相适应的工作经验和专业能力，在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的管理工作，相关业务经验丰富，既往工作业绩和表现良好； 5. 年龄一般不超过35周岁； 6. 符合我行亲属回避的有关规定。	
3	营业网点副行长 (营销服务)	3	1. 负责营业网点的营销服务工作，搭建网点营销队伍； 2. 负责日常客户营销管理，协助营业网点行长/主任统筹规划客户营销服务，进行客户维护和拓展； 3. 根据营业网点行长/主任授权，协助完成综合管理等方面的部分工作。	1. 全日制大学本科及以上学历； 2. 至少具有4年及以上相应领域专业工作经验； 3. 从业表现良好，3年内无违法违规或对违法违规经营和重大损失负有直接责任、管理责任或领导责任等情形； 4. 具有与岗位要求相适应的工作经验和专业能力，在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的管理工作，相关业务经验丰富，既往工作业绩和表现良好； 5. 年龄一般不超过35周岁； 6. 符合我行亲属回避的有关规定。	

序号	岗位名称	招聘人数	主要职责	任职资格条件	工作地点
4	营业网点 助理对公客户经理	5	<ol style="list-style-type: none"> 负责所在网点的客户关系维护，主动挖掘潜在客户及新的业务需求； 推介新产品，根据客户需求在合规的基础上受理各项业务，提供专属的增值服务，以提高和巩固客户满意度、促进产品销售，实现持续营销； 参与或独立开展营销工作，完成上级下达的各项公司产品业务发展指标和工作任务。 	<ol style="list-style-type: none"> 全日制大学本科及以上学历，经济金融、财务会计、管理、外语、法律及理工类专业； 至少具有2年及以上相应领域专业工作经验；熟悉银行相关业务和产品，掌握市场营销知识和营销技巧，具备一定的业务风险防范意识和风险控制能力；具有优质客户资源或投资顾问岗位经验的人员可优先考虑； 具备扎实的公司金融领域的相关理论知识，持有银行从业资格证书或基金、证券、保险以及CFP、CFA、FRM等证书者可优先考虑； 年龄一般不超过35周岁； 符合我行亲属回避的有关规定。 	天津市
5	营业网点 助理对私客户经理	5	<ol style="list-style-type: none"> 负责所在网点个人客户关系维护，通过持续的优质服务有效提升客户资产及贡献度，深入挖掘各渠道客户资源，不断提升优质客户规模； 向客户提供专业的金融服务，营销相关产品、服务或产品服务组合，不断提高交叉销售能力，充分挖掘客户价值； 向客户提供专业的投资顾问服务，有效传导我行各类产品及服务，通过产品和服务，提升客户满意度，巩固客户关系，实现持续营销； 通过调整基金、理财等各种金融产品的比例，满足客户资产配置的需求，与客户保持定期联系，能为客户提供资产报告及资产分析，实现客户资产的保值、增值； 参与或独立开展营销工作，完成上级下达的各项业务发展指标和工作任务； 收集、整理各类市场信息和客户建议，及时向上级领导及相关部分反馈，为产品研发和营销活动提供合理化建议。 	<ol style="list-style-type: none"> 全日制大学本科及以上学历，经济金融、财务会计、管理、外语、法律及理工类专业； 至少具有2年及以上相应领域专业工作经验；熟悉银行相关业务和产品，掌握市场营销知识和营销技巧，具备一定的业务风险防范意识和风险控制能力。具有优质客户资源或投资顾问岗位经验的人员可优先考虑； 具备扎实的金融领域的相关理论知识，原则上要求持有银行从业资格证书、基金从业资格证书，持有AFP、CPB、CFP、CFA、FRM等证书者可优先考虑； 年龄一般不超过35周岁； 符合我行亲属回避的有关规定。 	